# PALFINGER AG Es geht aufwärts



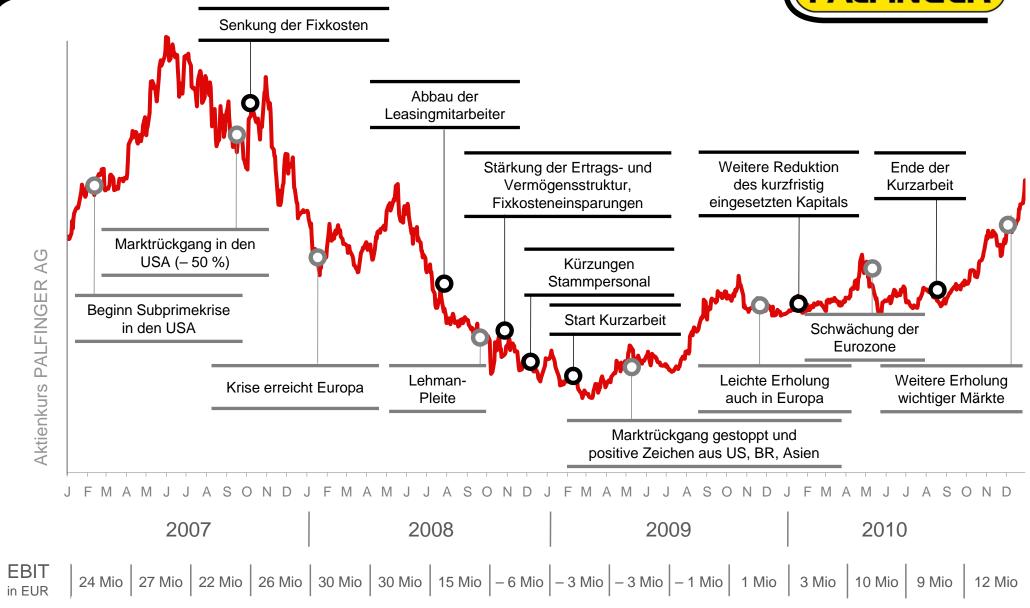
Bilanzpräsentation Wien, am 23. Februar 2011

## Herbert Ortner, CEO



## 2007–2010 im Zeitraffer: Es geht aufwärts





## Highlights 2010



- Markterholung setzte sich 2010 fort
- Umsatz mit 651,8 Mio EUR um 29,0 % gegenüber 2009 erhöht
  - Akquisitionen trugen rund 7 % zum Umsatz bei
- Struktur- und Kostenmaßnahmen unterstützen Ergebnis
- EBITDA von 16,4 Mio EUR auf 57,4 Mio EUR erhöht
- EBIT von 5,0 Mio EUR auf 34,7 Mio EUR überproportional gesteigert
- Dividendenvorschlag von 0,22 EUR

# Strategie



#### PALFINGER auf einen Blick



- International führender Hersteller hydraulischer Hebe-, Ladeund Handlingsysteme für Nutzfahrzeuge
  - Nr. 1 bei Knickarmkranen, Forst- und Recyclingkranen sowie Hakengeräten
  - Nr. 2 bei Ladebordwänden und Mitnahmestaplern
  - Führend bei Eisenbahn-Systemlösungen im High-Tech-Bereich
- Globales Vertriebs- und Servicenetzwerk (weltweit über 200 Generalimporteure/Händler und 4.500 Vertriebs- und Servicestützpunkte)
- Globale Beschaffung, Produktion und Montage (29 Fertigungs- und Montagestandorte)
- Strategische Säulen: Innovation Internationalisierung Flexibilisierung
- Wettbewerbsvorteil auch in harten Zeiten

## Strategische Highlights 2010



- Stärkung der Ertrags- und Vermögensstruktur
  - Umfassendes Programm 2009 abgeschlossen
- Schwerpunkt 2010: Reduktion des kurzfristig eingesetzten Kapitals erhöht finanzielle Flexibilität
- 3 Akquisitionen, aus operativem Cashflow finanziert
  - Akquisition von ETI stärkt Marktauftritt in Nordamerika
  - Eintritt in den Markt für schiffsmontierte Krane neue Business Unit Marine
- Fortgesetzte Internationalisierung
- Strategische Unternehmensplanung 2011–2015 abgeschlossen

#### **Neue Business Unit Marine**



- Im Q3 Mehrheitsbeteiligung an Ned-Deck Marine (75 %)
  - Führend bei Kranen für Rettungsboote im Standard-Segment
  - Kernmärkte: Niederlande, Norwegen, Indien, USA
  - Wichtige Zielmärkte: Japan, Korea, China, Vietnam
- Im Q4 Akquisition des Marine- und Windkraftbereichs von Palfinger systems GmbH
  - Gut positioniert im Segment Marinekrane
  - Marktführer bei Kranen für Offshore-Windkraftanlagen
- Seit August 2010 Business Unit Marine
  - PALFINGER zählt zu den führenden Anbietern von Marinekranen; Windkraft als vielversprechender Zukunftsmarkt
  - Künftig rund 8 % Anteil am Konzernumsatz (Gesamtjahr)
  - Beitrag zur weiteren Internationalisierung und Erhöhung der Profitabilität

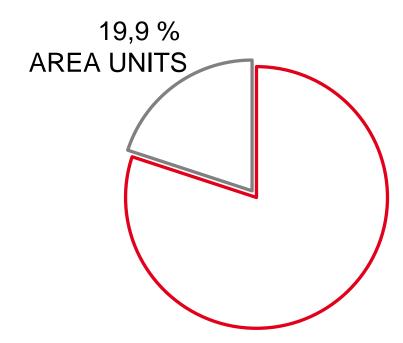




## Internationalisierung

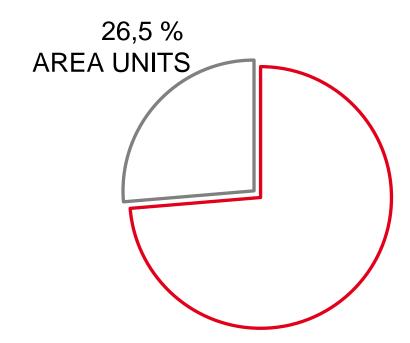


#### Umsatz 2009



80,1 % EUROPEAN UNITS

#### Umsatz 2010



73,5 % EUROPEAN UNITS

## Strategische Ziele 2015



- Diversifikation nur noch innerhalb der Kernkompetenzen
- Fokus auf weitere Flexibilisierung (strategische Säule)
- Internationalisierungsrichtung Zukunftsmärkte (Russland, Asien)
- Innovation zur Weiterentwicklung von Produkten und Services
  - Berücksichtigung regionaler Anforderungen
- Profitabilität aller Business Units konkrete Maßnahmenpakete



Weiterhin nachhaltig profitables Wachstum

## Martin Zehnder, COO



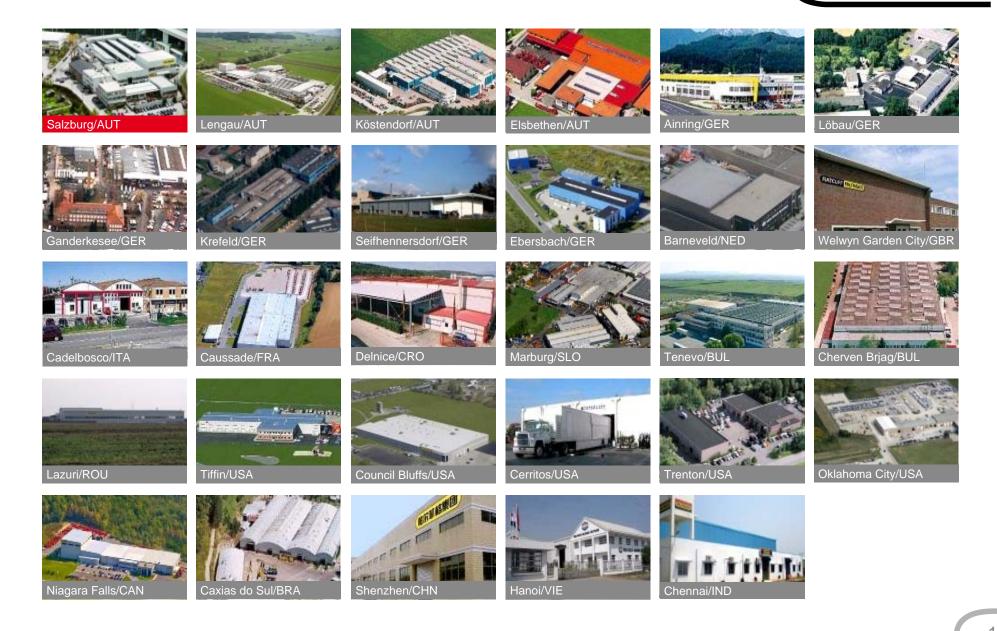
### Flexibilisierung



- Zunehmende Volatilität der Märkte (Regionen und Branchen)
- Strukturen müssen rasche Reaktionen ermöglichen
- Flexibilität in allen Wertschöpfungsstufen erhöhen
  - Basis: Neue Organisationsstruktur seit 2010
  - Beschaffung: Rahmenverträge mit strategischen Lieferanten
  - Produktion: auftragsbezogene Fertigung, standardisierte Teile
  - Prozesse: Fertigung im Fließprinzip, selbststeuernde Teams
  - Mitarbeiter: Stammpersonal und Leiharbeiter, flexible Arbeitszeitmodelle
  - Information Services: selektives Outsourcing
  - Finanzen: Reduktion des Working Capital

#### 29 Produktionsstandorte

## **PALFINGER**



#### Produktreihen

## **PALFINGER**

- Lkw-Knickarmkrane
- Teleskopkrane MADAL
- Forst- und Recyclingkrane EPSILON
- Lkw-Aufbauten OMAHA STANDARD
- Marinekrane (inkl. Davit-Krane)
- Krane für Offshore-Windkraftanlagen
- Hakengeräte PALIFT/ OMAHA STANDARD
- Eisenbahnsysteme RAILWAY
- Mitnahmestapler CRAYLER
- Ladebordwände und Personenlifte RATCLIFF/MBB
- Hubarbeitsbühnen
   BISON/WUMAG ELEVANT/ETI

























# Segmente Wolfgang Pilz, CMO



## PALFINGER Organisationsstruktur



# Segment **EUROPEAN UNITS**

- Area EMEA
  (Business Units Knickarmkrane,
  Forst- und Recyclingkrane,
  Ladebordwände,
  Hubarbeitsbühnen, Hakengeräte,
  Mitnahmestapler,
  Eisenbahnsysteme,
  Business Unit Produktion,
  Vertriebsgesellschaft in
  Deutschland)\*
- Business Unit Marine (seit Q3)

## Segment

- AREA UNITS
- Area Nordamerika
- Area Südamerika
- Area Asien und Pazifik
- Area Indien
- Area GUS
- Vertriebsgesellschaft in Russland (assoziiert)

Segment **VENTURES** 

<sup>\*</sup> Seit November 2010 zusammengefasst unter Area EMEA

## Segmentkennzahlen



U	m	S	a	tz
---	---	---	---	----

	2010	2009	%
EUROPEAN UNITS	479,2	404,9	+ 18,4 %
AREA UNITS	172,6	100,5	+ 71,8 %
VENTURES	_	_	_

#### Segmentergebnis

	2010	2009	%
EUROPEAN UNITS	52,7	11,3	+ 366,0 %
AREA UNITS	<b>−7,6</b>	- 10,1	+ 25,0 %
VENTURES	-7,7	- 4,2	- 83,1 %

Nach IFRS in Mio EUR

### Segment EUROPEAN UNITS



- Erholung wichtiger Absatzmärkte, direkte Umsatzauswirkung aufgrund sehr geringer Lager
  - Steigerungen in Deutschland, Frankreich, Skandinavien;
     Spanien, Großbritannien, Irland, Griechenland, Osteuropa noch schwach
- Krane im Aufwärtstrend, Hubarbeitsbühnen und Hakengeräte verzeichneten Rückgänge
- Deutliche Ergebnisverbesserung durch Einsparungsmaßnahmen und Flexibilisierung der Wertschöpfung
- Neue Business Unit Marine seit August (Umsatzbeitrag rund 18 Mio EUR)

#### Segment AREA UNITS



- Umsatzsteigerung um 71,8 % spiegelt steigende Bedeutung wider
- In Nordamerika solide Basis für weiteres Wachstum geschaffen
  - ETI seit April erstkonsolidiert
- Südamerika: steigende Nachfrage in Brasilien
- Asien und Pazifik: erfreuliche Steigerung, jedoch auf niedrigem Niveau
- Indien: Aufbau eines Montagestandorts
- GUS: weiterer Ausbau des Vertriebs- und Servicenetzwerks
- Regionen außerhalb Europas im Aufbau, daher negatives Ergebnis
  - Maßnahmen zur Ertragssteigerung beginnen zu wirken
  - Q3 aufgrund von Einmaleffekten positiv

### Segment VENTURES



- Koordination des Projekts CC-Top (Current Capital)
- 2010 drei bedeutende Akquisitionen abgeschlossen
- Aufbau eines Montagestandorts in Indien
- Weitere Projekte zum Ausbau der AREA UNITS in Arbeit
- Strategische Unternehmensplanung 2011–2015

# Finanzkennzahlen Christoph Kaml, CFO



### Finanzkennzahlen

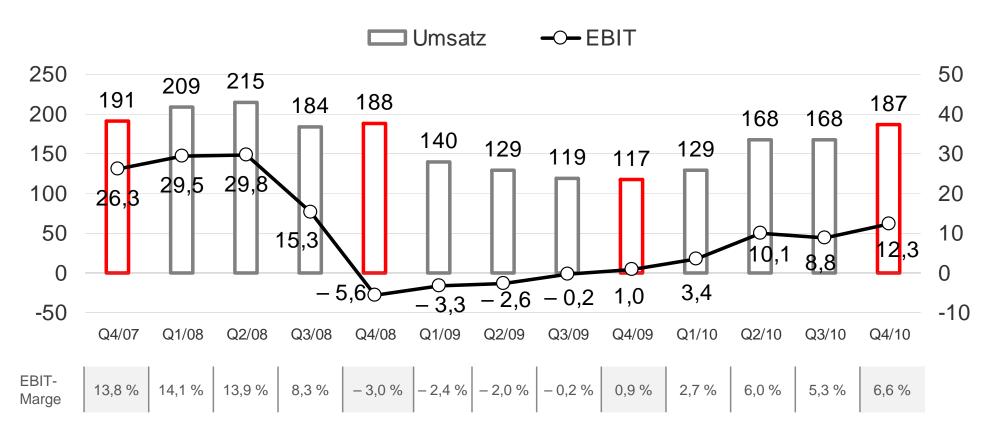


	2010	2009	2008
Umsatz	651,8	505,4	794,8
EBITDA	57,4	16,4	97,8
EBITDA-Marge	8,8 %	3,3 %	12,3 %
EBIT	34,7	- 5,0	69,1
EBIT-Marge	5,3 %	<b>- 1,0 %</b>	8,7 %
Ergebnis vor Ertragsteuern	29,8	- 11,9	63,9
Konzernergebnis	24,2	- 7,8	43,9

Nach IFRS in Mio EUR

#### Quartalskennzahlen







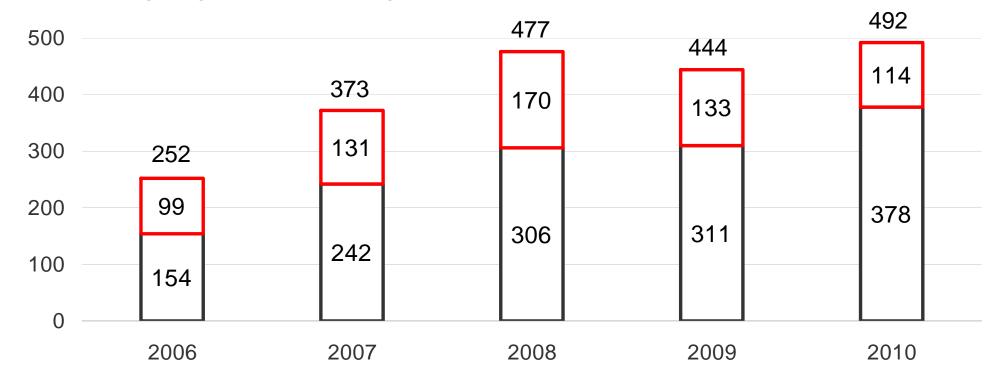
Ergebnis wächst überproportional; Q3 mit Betriebsurlaub

Nach IFRS in Mio EUR

## Capital Employed\*)



- Net Working Capital
- ☐ Langfristige operative Vermögenswerte



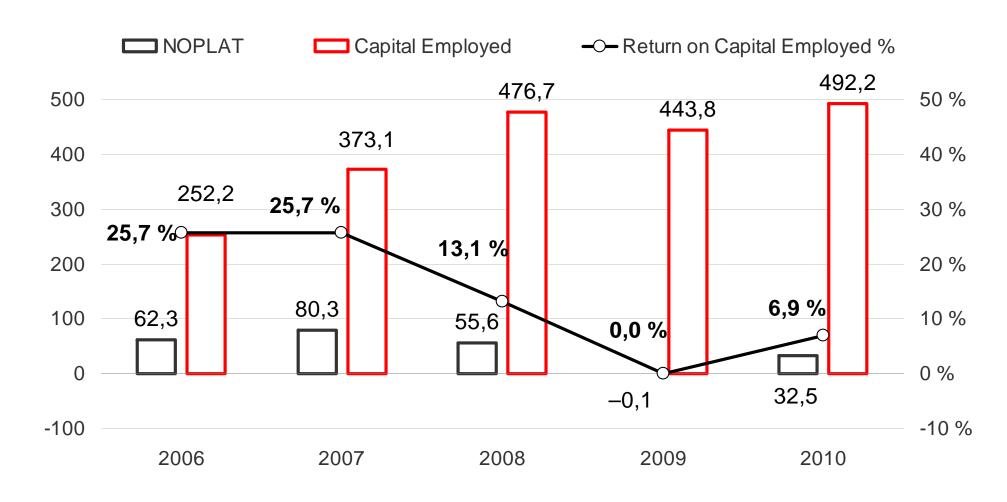


Net Working Capital deutlich reduziert

\*) Stichtag Nach IFRS in Mio EUR

## Return on Capital Employed



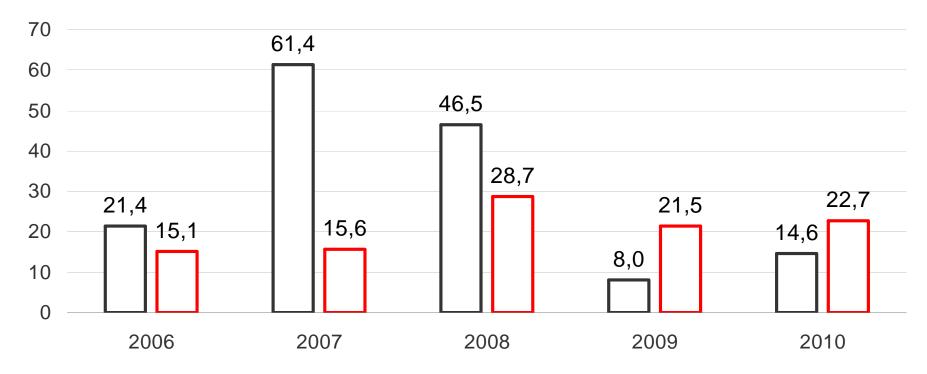


Nach IFRS in Mio EUR

#### Investitionen



- ☐ Investitionen in Sachanlagen
- ☐ Abschreibungen und Impairment



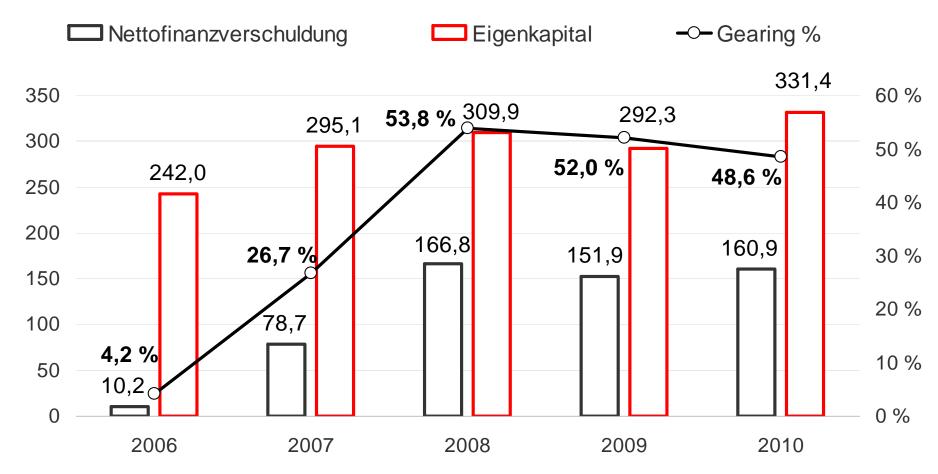


Investitionsprogramm 2006–2008 abgeschlossen

Nach IFRS in Mio EUR

## Verschuldungsgrad und Eigenkapital







Trotz Akquisitionen Gearing unter 50%-Marke

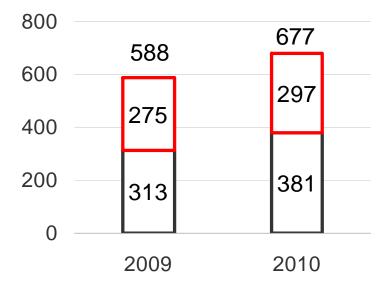
Nach IFRS in Mio EUR

#### Bilanzstruktur



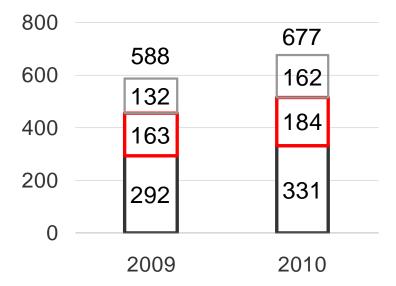
#### **Aktiva**

- ☐ Kurzfristige Vermögenswerte
- □ Langfristige Vermögenswerte



#### **Passiva**

- ☐ Kurzfristige Schulden
- □ Langfristige Schulden
- Eigenkapital





Langfristige Finanzstruktur

Nach IFRS in Mio EUR

## Cashflow



	2010	2009	2008
EBTDA	54,1	10,6	90,8
+/- Cashflow aus dem Working Capital	-1,2	41,5	- 32,5
+/- Cashflow aus Steuerzahlungen	- 3,8	- 2,1	- 25,7
Cashflow aus dem operativen Bereich	49,1	50,0	32,6
+/- Cashflow aus dem Investitionsbereich	- 54,1	<b>–</b> 15,9	<b>– 77,1</b>
Cashflow nach Änderungen im Working Capital & Investitionen	- 5,0	34,2	- 44,5
+/- Cashflow aus Fremdkapitalzinsen bereinigt um Steueraufwand	9,1	7,8	5,0
Free Cashflow	4,2	42,0	- 39,5
Cashflow aus Eigenkapital/Anlegerkapital	- 1,1	<b>– 17,0</b>	- 28,1
Cashflow aus Nettofinanzverschuldung	6,1	- 17,2	72,6

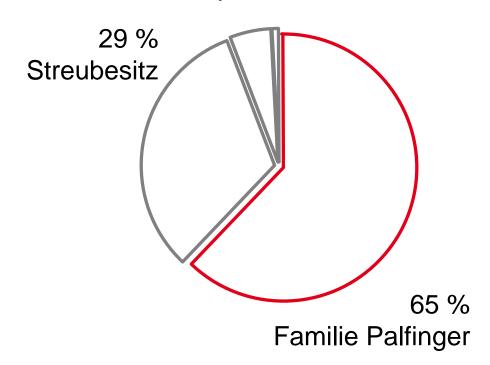
Nach IFRS in Mio EUR

#### **PALFINGER Aktie**



#### Aktionärsstruktur

5 % 1 % Aviva plc PALFINGER AG



#### Aktienkennzahlen per 30.12.2010

ISIN	AT0000758305
Anzahl Aktien	35.730.000
Schlusskurs	28,75 EUR
Marktkapitalisierung	1.027,2 Mio EUR

# Ausblick Herbert Ortner, CEO



#### Ausblick und Ziele – intern



- Markterholung bringt steigende Visibilität
- Weitere Flexibilisierung als wesentlicher Erfolgsfaktor
- Integration des neuen Bereichs Marine und Windkraft
- Investitionen in marktseitige Aktivitäten und starkes Netzwerk werden fortgesetzt
- Weitere Wachstumsschritte in jungen Areas (Russland, Asien)



Marktausbau und Umsatzwachstum angestrebt

#### Ausblick und Ziele – extern



- Derzeit gute gesamtwirtschaftliche Entwicklung erwartet
- Aufwärtstrend in wesentlichen Märkten sollte sich fortsetzen
- 2011 Umsatzzuwachs von rund 20 % angestrebt



Weiterhin überproportionale Ergebnissteigerung erwartet

#### **Investor Relations**



Herbert Ortner, Vorstandsvorsitzender

Tel: +43 662 46 84-2222

h.ortner@palfinger.com

Hannes Roither, Konzernsprecher

Tel: +43 662 46 84-2260

h.roither@palfinger.com

#### **PALFINGER AG**

Franz-Wolfram-Scherer-Straße 24 5020 Salzburg Fax: +43 662 46 84-2280

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf Basis aller zum jetzigen Zeitpunkt zur Verfügung stehenden Informationen getroffen wurden. Die tatsächlichen Entwicklungen können von den hier dargestellten Erwartungen abweichen.

# Backup



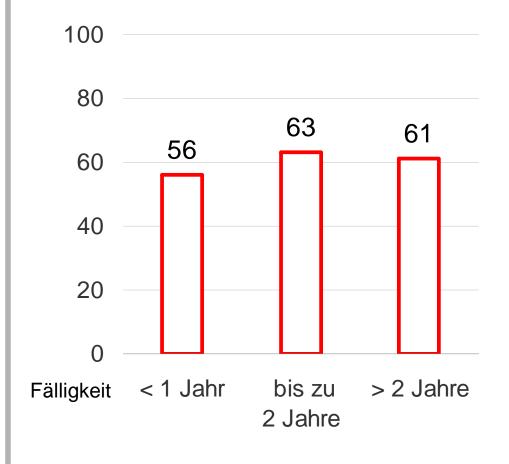
### Performance der PALFINGER Aktie seit 2010

## **PALFINGER**



## Finanzierungsstruktur per 31.12.2010





Ø Verzinsung	4,28 %
Ø Restlaufzeit	2,07 Jahre
Finanz-Aktiva	15,08 Mio EUR
Eigenkapitalquote	48,9 %

Nach IFRS in Mio EUR

### Research Reports



Berenberg Bank Hauck & Aufhäuser

Cheuvreux HSBC

Deutsche Bank RCB

Erste Bank UBS

Goldman Sachs UniCredit

Earnings Estimates – Consensus (in Mio EUR)	2011e	2012e
Umsatz	781,3	870,2
EBIT	83,7	111,6
Ergebnis je Aktie (in EUR)	1,50	2,11

### Finanzkalender 2011



30. März 2011	Hauptversammlung
10. Mai 2011	Veröffentlichung 1. Quartal 2011
10. August 2011	Veröffentlichung 1. Halbjahr 2011
10. November 2011	Veröffentlichung 1.–3. Quartal 2011

Weitere Termine wie Messen oder Roadshows werden im Finanzkalender auf der Homepage angekündigt.